WE ARE HIRING



Praktikant*innen B2B Sales

innoscripta ist ein internationales Softwareunternehmen mit dem Schwerpunkt cloudbasierte Forschungs- und Entwicklungssoftware. Wir sind seit unserer Gründung im Jahr 2012 rein organisch von 1 auf 250 Mitarbeiter*innen gewachsen. Wir beschäftigen über 250 Expert*innen aus allen naturwissenschaftlichen Bereichen. Über 2.000 F&E Projekte wurden erfolgreich durch uns in Deutschland initiiert.

WEN SUCHEN WIR

- · Kommunikativ: Du weißt wie du Menschen erreichst und verfügst über hervorragende Deutschkenntnisse (C2 Niveau) in Wort und Schrift.
- · Wissensdurstig: Du hast Interesse an innovationsrelevanten Dienstleistungen, Innovationsmanagement und -methoden.
- Organisiert: Du gehst stets strukturiert an Aufgaben heran.
- · Motiviert: Du setzt dir gerne ambitionierte Ziele.

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- · Kundenakquise: Du generierst eingehende Lead Anfragen und überlegst dir Strategien für die Neukundengewinnung
- Teamwork: Du koordinierst Web-Sessions und unterstützt unsere Sales Manager*innen bei der Vorbereitung von Terminen
- · Marktanalyse: Du recherchierst eigenständig, analysierst und bewertest strategische Kundenpotenziale und lernst Innovationsumgebungen bei Firmen mit >1.000 Mitarbeiter*innen kennen
- · Kontinuierliches Lernen: Du begleitest perspektivisch den*die Teamleiter*in bei Kundenbesuchen und entwickelst dich weiter, um erste Führungsaufgaben zu übernehmen.

WAS WIR BIETEN

- Ein attraktives Gehalt und gute Verkehrsanbindung
- In Abhängigkeit der Leistung erhältst du nach den ersten sechs Monaten die Möglichkeit einen Monat in einem unserer Auslandsbüros in Wien, Istanbul oder Bali zu absolvieren.
- Weiterbildungsangebote und Coachings stellen wir dir regelmäßig zur Verfügung.
- Abgerundet wird der Arbeitsalltag mit Fitnessangeboten, unserem Pizza-Wednesday und regelmäßigen Firmenevents

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT? DANN BEWIRB DICH BEI UNS!

Sende bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen zusammengefasst in einer PDF-Datei an karriere-muenchen@innoscripta.com